

ait Schweiz AG ist ein Tochterunternehmen der schwedischen NIBE-Group und trägt mit ihren erstklassigen Energielösungen zu einer nachhaltigen Umwelt bei. Die ait Schweiz AG hat sich seit der Gründung im Jahr 1995 als führender Wärmepumpenanbieter positioniert und vertreibt erfolgreich Wärmepumpen und Solartechnik der **Marke alpha innotec** in der ganzen Schweiz.

Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen jüngeren Verkaufsprofi als

Technischer Kundenberater im Aussendienst verantwortlich für das Verkaufsgebiet/Teamleiter des Team Tessin

Ihr Aufgabengebiet

- Marktbearbeitung des Verkaufsgebietes
- Akquisition von Neukunden und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen
- Technische Beratung und Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen
- Erstellen von Offerten und deren Nachbearbeitung
- Überwachung/Begleitung des Verkaufsdienstes
- Führung/Motivation des Teams Tessin

Ihr Profil

- Wohnort im Verkaufsgebiet ist Voraussetzung
- Berufserfahrung in der Heizungstechnik mit Weiterbildung in kaufmännischer oder verkaufstechnischer Richtung
- Erfahrung im Verkauf Aussendienst von Vorteil
- Führungserfahrung von Vorteil
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Muttersprache Italienisch
- sehr gute Deutschkenntnisse in Word und Schrift
- PC-Anwenderkenntnisse MS-Office etc.

Unser Angebot

Nach einer umfassenden Einführung können Sie ein vielseitiges, spannendes Aufgabengebiet selbständig bearbeiten. Es erwartet Sie ein kollegiales und motiviertes Team, moderne Infrastruktur und den Anforderungen adäquate Anstellungsbedingungen.

Interessiert?

Gerne nehmen wir Ihre Bewerbung elektronisch entgegen: HR@ait-schweiz.ch

Bei Fragen zu dieser Funktion wenden Sie sich bitte an

Frau Ursula Huwiler, Leiterin Human Resources, oder Herrn Markus Giger, Geschäftsführer
Tel. 058 252 20 00*

Frau Ursula Huwiler
ait Schweiz AG
Industriepark
6246 Altishofen
www.ait-schweiz.ch